

Национальный фармдистрибьютор Фармацевтическая компания ПУЛЬС

Вместе мы делаем лекарства доступными



25 лет развития и созидания



- Фармацевтическая компания ПУЛЬС основана в 1996 году и в 2021 году отмечает свой 25-летний юбилей.
- За 25 лет ПУЛЬС превратился в признанного лидера на российском рынке фармдистрибуции и зарекомендовал себя как надежного партнера для производителей и аптек. ПУЛЬС непрерывно наращивает логистические компетенции в дистрибуторском бизнесе, не создает конкуренцию партнерам и помогает развиваться их бизнесу. Мы стремимся, чтобы в любом уголке России такие качества как аккуратность, надёжность, гарантии поставок, гибкое реагирование на потребности ассоциировались у наших партнеров со словом ПУЛЬС.
- Уже четверть века ПУЛЬС - это успешная компания с эффективно выстроенной системой бизнес-процессов и выдающимися финансовыми показателями, сотрудники которой с уверенностью смотрят в будущее и строят амбициозные планы.

25 лет развития и созидания



- Национальный фармдистрибьютор ПУЛЬС является лидером по темпам и динамике развития: за последние 10 лет товарооборот компании вырос более чем в 20 раз, преодолев рекордную отметку в 250 миллиардов рублей.
- Такого успеха ПУЛЬС добился благодаря 2 факторам. В первую очередь, благодаря слаженной работе всех подразделений компании, профессионализму и энергии сотрудников - сплоченной команде единомышленников, на чьих плечах лежит ответственность по выполнению социально значимой миссии – обеспечить страну лекарствами.
- Вторым важным фактором и показателем успеха является доверие партнеров компании ПУЛЬС, с которыми удалось выстроить долгосрочные отношения. На сегодняшний день у компании заключено более 400 контрактов с отечественными и зарубежными производителями и почти 14 000 постоянных клиентов.

25 лет развития и созидания. История компании

- 1996 Основание компании ПУЛЬС
- 1997 Начало работы с аптеками Москвы и Московской области
- 1998 Заключены прямые контракты с производителями лекарственных средств
- 2001 Открыта первая региональная компания ПУЛЬС в С.-Петербурге
- 2003 Годовой оборот компании впервые превысил 1 миллиард рублей
- 2004 Компания вошла в двадцатку ведущих фармдистрибьюторов России
- 2006 Введена эксплуатацию первая очередь высотного складского комплекса с адресной системой хранения в городе Химки
- 2008 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Оренбурге
- 2008 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Ярославле
- 2010 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Екатеринбурге
- 2010 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Брянске

25 лет развития и созидания. История компании

- 2011 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Краснодаре
- 2011 Открытие нового лицензированного складского комплекса на 8 000 паллетомест в городе Химки
- 2011 Запуск конвейерной линии сборки заказов в логистическом комплексе в городе Химки
- 2012 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Казани
- 2012 Рекордный прирост товарооборота за год +90%
- 2013 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Волгограде
- 2013 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Воронеже
- 2013 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Новосибирске
- 2013 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Красноярске
- 2014 Открытие нового лицензированного складского комплекса на 18 500 паллетомест в городе Химки
- 2015 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Иркутске
- 2015 По итогам года компания заняла 3 место в рейтинге фармдистрибьюторов

25 лет развития и созидания. История компании

- 2016 Открытие региональной компании ПУЛЬС в Хабаровске
- 2016 Открыт новый логистический комплекс площадью 31 000 м2 в Подмосковье
- 2016 Установлены автоматические конвейерные линии в Краснодаре и С.-Петербурге
- 2017 Установлен мощный автоматизированный конвейер производительностью 2 миллиона упаковок в день на Центральном логистическом комплексе в Московской области
- 2019 Запуск услуги 3PL в 12 регионах России с федеральными аптечными сетями из числа TOP-5
- 2019 Запуск автоматизированного конвейера и старт работы нового складского комплекса в Ярославле
- 2020 1 место в рейтинге фармдистрибьюторов на аптечном рынке по итогам 2019 года (по данным DSM Group)
- 2020 Начал работу новый логистический комплекс в Екатеринбурге
- 2021 1 место в рейтинге фармдистрибьюторов по итогам 2020 года (по данным DSM Group, IQVIA, RNC Pharma)

ПУЛЬС – лидер на рынке фармдистрибуции

ПУЛЬС – лидер в рейтингах фармдистрибьюторов как на рынке в целом, так и в коммерческом сегменте (по данным DSM Group, RNC Pharma, IQVIA по итогам 1-4 кварталов 2020г.)

DSM Group

Ранг	Дистрибьютор	Объем, млрд. руб.	Прирост	Доля
1	Пульс	254,2	15%	14,70%
2	Протек	241,5	9%	14,00%
3	Катрен	239,2	16%	13,80%
4	Р-Фарм	132,7	41%	7,70%
5	Фармкомплект	106,7	16%	6,20%
6	Гранд Капитал	94,9	33%	5,50%
7	БСС	66,5	15%	3,80%
8	Профит-мед	57	16%	3,30%
9	Ассоциация «Асфадис»	43,2	4%	2,50%
10	Визотэк	41,1	104%	2,40%
11	Ланцет	38,4	29%	2,20%
12	Фарммэкс	38,2	0%	2,20%
13	Авеста Фармацевтика	36,9	12%	2,10%
14	Джи Ди Пи	36,6	-16%	2,10%
15	Магнит	33,3	8%	1,90%
16	Ирвин 2	31,9	14%	1,80%
17	Агроресурсы	31	36%	1,80%
18	ГК «Евросервис»	23,4	-2%	1,40%
19	ЗдравСервис	19,7	14%	1,10%
20	Медипал-онко	14,6	10%	0,80%
21	Фармстор	12,4	29%	0,70%
22	Северо-Запад	11,5	37%	0,70%
23	Фармлайн	9,2	167%	0,50%
24	Волгофарм	7,3	19%	0,40%
25	Медиторг	7,2	6%	0,40%

RNC Pharma

Рейтинг	Дистрибьютор	Центральный офис	Доля на рынке отгрузок в точки конечной реализации ЛП, %	
			2020 г.	2019 г.
1	Пульс	Химки	13,6	14,8
2	Протек*	Москва	12,9	14,8
3	Катрен	Новосибирск	11,7	12,8
4	Фармкомплект	Н. Новгород	5,2	5,4
5	ФК Гранд Капитал	Москва	5,1	4,5
6	Р-Фарм	Москва	4,5	4,7
7	БСС	С.-Петербург	3,0	3,2
8	Биотэк	Москва	2,4	2,5
9	ПрофитМед	Москва	2,0	2,1
10	Джи Ди Пи	Москва	1,8	2,7
11	Авеста Фармацевтика	Москва	1,7	2,0
12	Ирвин 2	Москва	1,7	1,1
13	Агроресурсы	Кольцово	1,7	1,4
14	Ланцет	Москва	1,5	1,3
15	АСФАДИС	Москва	1,3	1,4
*экспертная оценка				

Источник: RNC Pharma®: Рейтинг российских фармдистрибьюторов

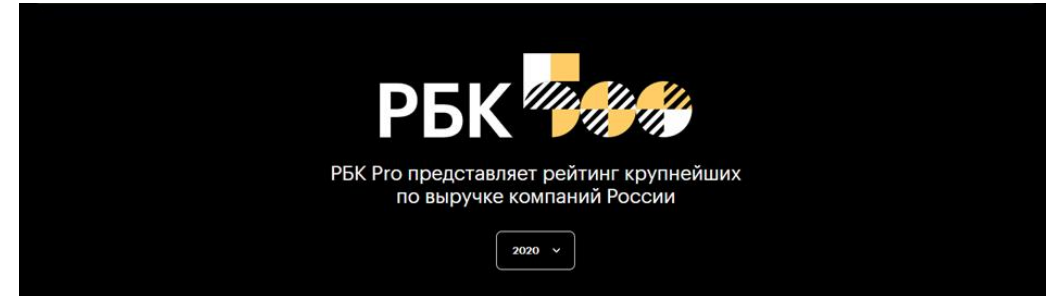
IQVIA

Ранг	Дистрибьютор	Доля на рынке валовых продаж ЛС, %		Прирост валовых продаж ЛС 1-4 кв. 2020/1-4 кв. 2019
		1-4 кв. 2020 г.	1-4 кв. 2019 г.	
1	Пульс	12,4%	12,7%	14,6%
2	Протек	11,7%	13,1%	5,3%
3	Катрен	11,6%	11,8%	15,7%
4	Р-Фарм	6,5%	5,4%	41,2%
5	Фармкомплект	5,2%	5,2%	16,2%
6	ФК Гранд Капитал	4,6%	4,1%	32,8%
7	БСС	3,2%	3,3%	15,2%
8	Профитмед	2,8%	2,8%	16,4%
9	Биотэк	2,2%	1,4%	82,8%
10	Асфадис	2,1%	2,4%	3,6%
Total		62,3%	62,1%	24,4%

ПУЛЬС в рейтингах Forbes & RBC



- В сентябре 2020 г. **Forbes** представил рейтинг «**200 крупнейших частных компаний в России**». В рейтинг Forbes вошли компании, которые контролируют частные лица (более 50%). Компании ранжированы по выручке за 2019 год. За основу оценки выручки приняты сведения, предоставленные компаниями. Используются также данные ФНС России и Росстата, представленные в системе СПАРК. Сведения о выручке сверены с данными об экономической деятельности и оценками аналитиков.
- ПУЛЬС поднялся в рейтинге Forbes на 3 строчки вверх и занимает 43 место. Увеличив объем продаж на 8,2%, ФК ПУЛЬС демонстрирует устойчивое развитие** в отличие от 55 компаний из 200 участников рейтинга, которые в 2019 году отработали в минус (Источник: <https://www.forbes.ru/rating/409143-200-krupneyshih-chastnyh-kompaniy-rossii-2020-reyting-forbes>)



- В октябре 2020 г. **РБК** опубликовал рейтинг «**500 крупнейших по выручке компаний России**». Компания **ПУЛЬС** улучшила свою позицию в рейтинге, поднявшись с 79-го на 72-е место.
- Прирост выручки ПУЛЬС по итогам 2019 года по сравнению с 2018 годом составил 8% - 201 млрд руб. против 186 млрд руб.**
- Для того чтобы попасть в рейтинг этого года, компании требовалось получить чистую выручку минимум в 22,55 млрд руб., это на 4,6% выше прошлогодней нижней планки для прохождения в рейтинг — 21,55 млрд руб.
- Компания может быть не включена в рейтинг даже при удовлетворении размерам выручки для прохождения в рейтинг в случае информационной непрозрачности. **Приоритет для финансовых показателей рейтинга отдается консолидированной отчетности группы по МСФО.** (Источник: <https://pro.rbc.ru>).

Группа компаний ПУЛЬС

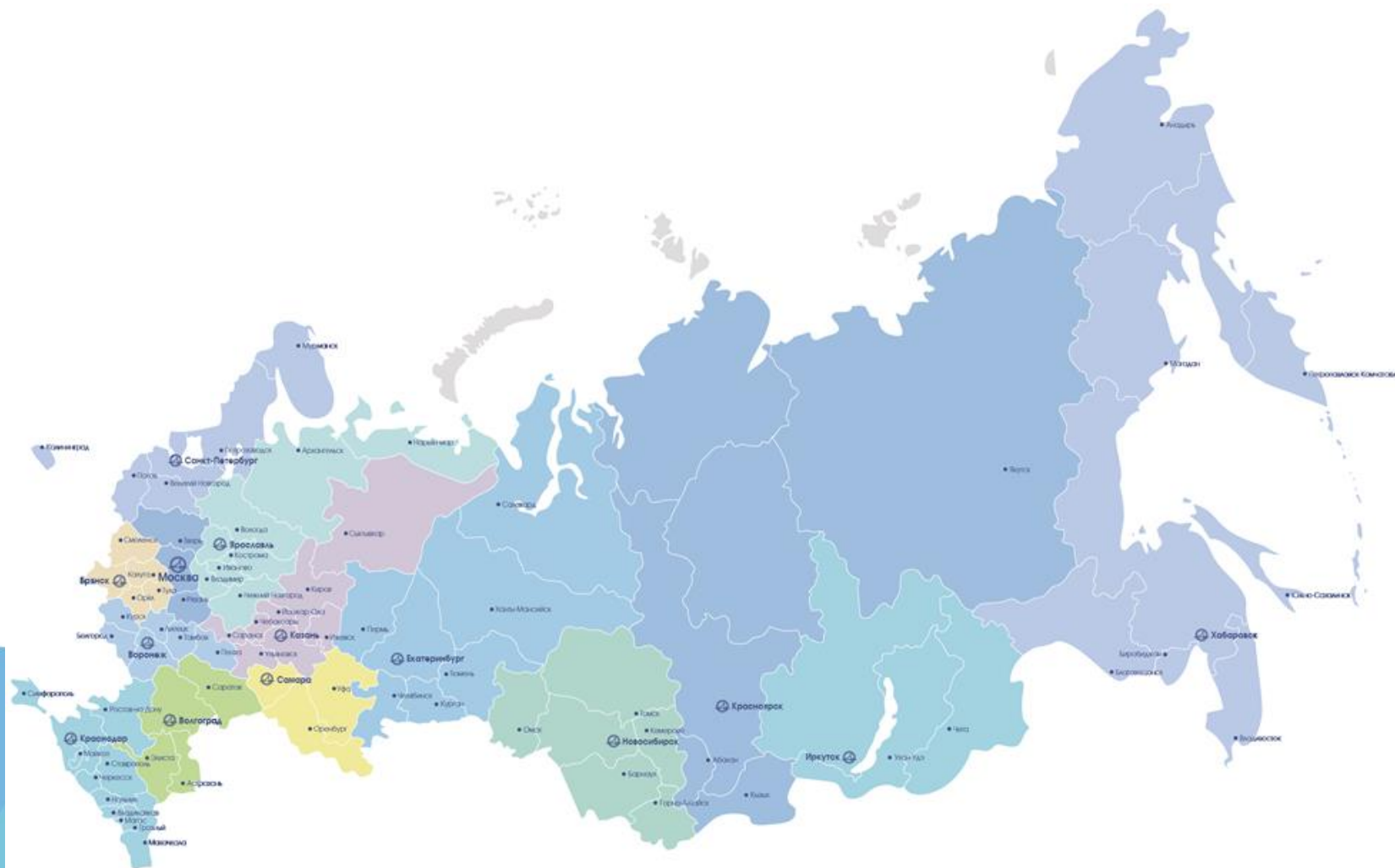


- Группа компаний ПУЛЬС включает в себя материнскую компанию ФК ПУЛЬС и 13 дочерних компаний, расположенных в Санкт-Петербурге, Брянске, Волгограде, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Новосибирске, Самаре, Хабаровске и Ярославле.

- ПУЛЬС* составляет отчетность в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) с 2017 года. Аудитором отчетности является компания из Big 4.

* МСФО отчетность предоставляется партнерам компании ПУЛЬС после подписания соглашения о конфиденциальности

Логистическая сеть ПУЛЬС



Начиная с 2001 года активно расширяется сеть региональных компаний ПУЛЬС.

В настоящее время сформирована единая логистическая сеть ПУЛЬС, включающая в себя центральный распределительный логистический комплекс в Подмоскowie и 13 региональных логистических комплексов по всей территории Российской Федерации.

Логистическая сеть ПУЛЬС



- Общая площадь сертифицированных складских площадей составляет 100.307 м2.
- Логистические комплексы в Москве, С.-Петербурге, Краснодаре, Ярославле оснащены современными мощными автоматизированными конвейерными линиями.
- ПУЛЬС - лидер по количеству точек доставки: каждая пятая упаковка, продаваемая через более чем 58 000 аптек на всей территории России – от Калининграда до Анадыря, доставляется компанией ПУЛЬС.

Логистическая система ПУЛЬС



- Логистическая система ПУЛЬС обеспечивает хранение и перевозку фармпрепаратов в строгом соответствии требованиям производителя и соблюдением всех требуемых режимов холодовой цепи на всех этапах. Соблюдение стандартов GDP в транспортной и складской логистике гарантирует безопасность и качество фармацевтических препаратов в процессе хранения и доставки.
- Наличие инженерных систем, систем мониторинга, контроля температуры, влажности, систем автоматики вентиляционных систем, а также систем автоматики, отвечающих за контроль хранения и обращения серий готовых лекарственных средств позволяет создать складские зоны, отвечающие самым строгим требованиям стандартов, в том числе, и вступившему в силу 1 марта 2017 года приказу Минздрава России № 646н от 31.08.2016 г. по организации хранения и обращения готовых лекарственных средств.

ПУЛЬС – надежный партнер



- Более 3 000 квалифицированных сотрудников в компании ПУЛЬС заботятся о том, чтобы предоставить аптекам наилучшие коммерческие условия в совокупности с высочайшим клиентским сервисом.
- Мы готовы предложить логистические услуги не только крупным, но и средним аптечным сетям, неконсолидированной рознице, производителям и интернет-площадкам. Для каждой категории мы реализуем свои программы сотрудничества.
- Мы несем ответственность за предложенные проекты. Успехи наших партнеров – это наши успехи!



Инновационный хаб



Цифровизация – одна из ключевых задач бизнеса.

Для реализации проекта 3PL и обеспечения e-commerce площадок ПУЛЬС использует сложные решения по сбору и обработке огромных объемов данных; IT-технологии, обеспечивающие тесное взаимодействие с партнерами на уровне учетных и складских систем; автоматизированный обмен между IT-системами компании ПУЛЬС и IT-системами партнеров с использованием электронного документооборота.

В этом мы видим синергию дистрибьюторского и логистического бизнеса.

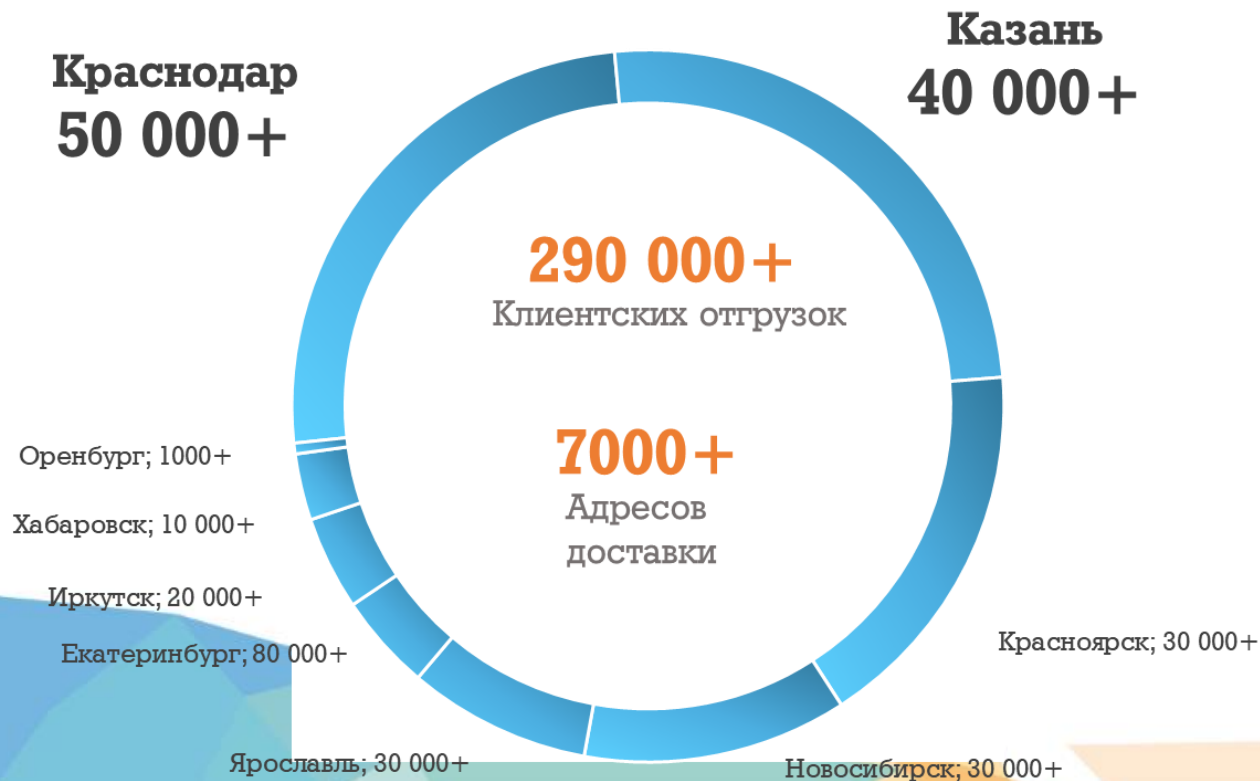
Проект «3PL»



- 3PL (Third Party Logistics) - это комплекс логистических услуг, который включает в себя доставку, хранение, управление запасами, комплектацию заказов и доставку в аптеки включая интеграцию с IT-системами партнеров
- Развитие 3PL-логистики — одно из приоритетных стратегических направлений бизнеса. Ежедневная цель команды ПУЛЬС - разработка решений, приносящих партнерам экономическую устойчивость и дающих полный контроль над операциями в бизнесе.
- Преимущества сотрудничества с компанией ПУЛЬС:
 - сборка заказов на всех 14 региональных складах компании ПУЛЬС
 - доставка собранных заказов грузополучателям с соблюдением всех договорных условий в любой из регионов Российской Федерации
 - автоматизированная передача информации на всех этапах в IT-систему партнеров

ПУЛЬС – 3PL – провайдер. Итоги 2020.

В 2020 году в рамках проекта 3PL было осуществлено более 290 000 клиентских отгрузок в более чем 7 000 адресов доставки.



5000+ приемок
7000+ ассортимент
200+ производителей,
пересекающихся с коммер-
ческими контрактами ПУЛЬС

Проект «Резиновая полка»



ФК ПУЛЬС совместно с ГК АСНА запустили для аптек – партнеров услугу «РЕЗИНОВОЙ ПОЛКИ»

Пилот данного проекта реализован и успешно работает в двух аптечных сетях в Москве и Московской области. Рабочее название проекта «АСНА + ПУЛЬС». В ближайшее время мы планируем запустить проект «АСНА + ПУЛЬС» в регионах РФ.

Фармацевтическая компания ПУЛЬС предлагает вашему вниманию уникальный инструмент сотрудничества, который позволит вам:

- получить одно из самых высоких комиссионных вознаграждений на рынке;
- получить дополнительную комиссию на товары СТМ АСНА;
- отсрочка платежа по заказам будет соответствовать вашим текущим условиям работы с ФК ПУЛЬС;
- финансовый цикл вашего бизнеса будет улучшаться за счет снижения периода оборачиваемости ваших товарных запасов. Нет необходимости держать на остатках товары со специфическим спросом.

Посетители сайта asna.ru теперь не ограничены наличием лекарств в вашей аптеке, в их распоряжении – все позиции из актуального прайс-листа, а самое главное – глубина товарных запасов ФК ПУЛЬС. Преимуществом данного сервиса является то, что посетители сайта делают заказ сначала из остатков вашей аптеки и только в том случае, если товара недостаточно, закажут его с остатков ФК ПУЛЬС.

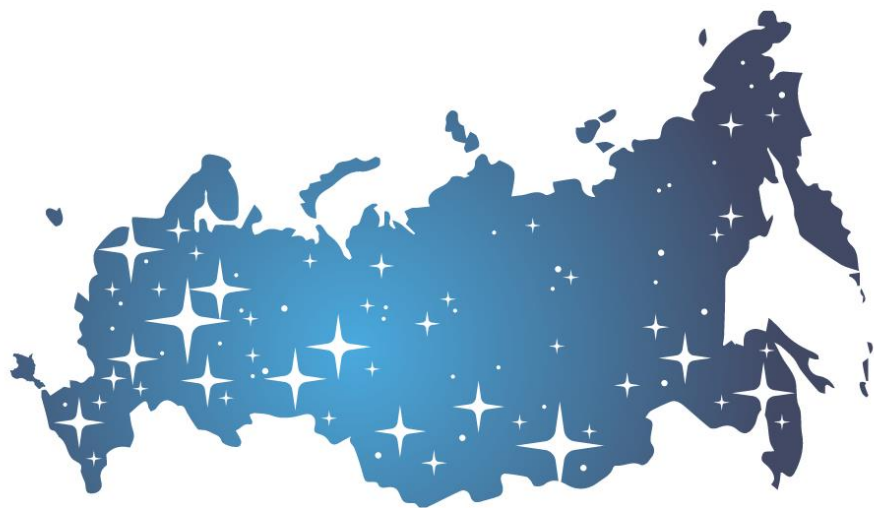
После подключения вашей сети к системе «АСНА + ПУЛЬС» покупатель сможет забронировать лекарственный препарат на сайте asna.ru и забрать свой заказ в вашей аптеке в день заказа, либо заказать доставку в вашу аптеку со склада ФК ПУЛЬС на следующий день.

Розничные цены в проекте «АСНА + ПУЛЬС» всегда подстроены под текущий индекс цен в вашем регионе.

Приглашаем аптечные сети, сотрудничающие со складом ПУЛЬС Москва, присылать заявки на подключение к проекту «АСНА + ПУЛЬС» на адрес asna_puls@puls.ru или вашему менеджеру в ФК ПУЛЬС. Обращаем ваше внимание, что подключиться к проекту могут сети с любым аптечным ПО.

- В 2020 ПУЛЬС совместно с ГК АСНА запустил для аптек-партнеров услугу «РЕЗИНОВОЙ ПОЛКИ»
- Посетители сайта asna.ru теперь не ограничены наличием лекарств в конкретной аптеке, в их распоряжении – все позиции из актуального прайс-листа, а самое главное – глубина товарных запасов компании ПУЛЬС.
- После подключения аптечной сети к системе «АСНА + ПУЛЬС» покупатель сможет забронировать лекарственный препарат на сайте asna.ru и забрать свой заказ в аптеке в день заказа, либо заказать доставку в аптеку со склада компании ПУЛЬС на следующий день.
- Преимущества для аптек:
 - одно из самых высоких комиссионных вознаграждений на рынке;
 - дополнительная комиссия на товары СТМ АСНА;
 - отсрочка платежа по заказам будет соответствовать текущим условиям работы с компанией ПУЛЬС;
 - финансовый цикл бизнеса будет улучшаться за счет снижения периода оборачиваемости товарных запасов аптеки => нет необходимости держать на остатках товары со специфическим спросом

Маркетинговый союз «СОЗВЕЗДИЕ»



СОЗВЕЗДИЕ
МАРКЕТИНГОВЫЙ СОЮЗ

С целью сохранения многогранности фармацевтического рынка и предоставления равных возможностей всем участникам национальный фармдистрибьютор ПУЛЬС создал и развивает маркетинговый союз «СОЗВЕЗДИЕ» — объединение независимых участников фармацевтического рынка: аптек, производителей и интегратора программного продукта.

На сегодняшний день МС «СОЗВЕЗДИЕ» объединяет более 4 400 «несетевых» аптек, которые успешно конкурируют с федеральными сетями.

В планах на 2021 год – сотрудничество с более чем 5 500 аптеками.

Преимущества работы с ФК ПУЛЬС



Полный охват территории РФ

14 логистических комплексов ПУЛЬС обеспечивают поставки во все регионы Российской Федерации

Высокие стандарты

логистики Полное соответствие хранения и транспортировки продукции требованиям производителя и российскому законодательству



Прямые контракты с

производителями Прямые централизованные поставки являются гарантией подлинности всей продукции



Эффективность

Мы активно работаем над снижением затрат, чтобы предоставлять нашим клиентам минимально возможные цены

Качественный сервис

Мы гарантируем аккуратную сборку и своевременную доставку



Оперативное предоставление информации

Вся необходимая информация онлайн в личном кабинете на сайте для наших партнёров



Приём и обработка заявок в удобной форме

Наши клиенты могут оформить заявку с помощью программы электронного заказа, через электронные площадки, а также по телефону или электронной почте

Благотворительность: год добрых дел



- В 2020 году на благотворительные цели ФК ПУЛЬС перечислила более 60 миллионов рублей. За этими цифрами стоят жизни и здоровье людей, которые наиболее нуждаются в помощи.
- Благотворительность для сотрудников компании ПУЛЬС давно стала нормой жизни. ПУЛЬС уже долгие годы сотрудничает с разными благотворительными фондами, Центром имени Дмитрия Рогачева, домами-интернатами для пожилых людей. В материнской компании ФК ПУЛЬС проводятся благотворительные ярмарки, сотрудники ежемесячно перечисляют средства в благотворительные фонды на помощь больным детям.
- Но юбилейный 2021 год станет особенным. Руководство компании приняло решение объявить его годом благотворительности, годом добрых дел. Если раньше благотворительные проекты реализовывались в основном в Москве и Московской области, то теперь в каждом регионе страны будет налажена благотворительная помощь, и каждый сотрудник компании ПУЛЬС сможет стать участником программы корпоративной благотворительности, независимо от того, в каком городе России он живет.

Миссия



- Фармацевтическая компания ПУЛЬС – компания, в основе которой лежат доверительные, честные отношения с партнёрами и сотрудниками. Мы строим свой бизнес, опираясь на ценности и традиции, которые не менялись с основания компании. Нам важно разделять свой успех с людьми, занимающимися общим с нами делом. Своё развитие мы видим в совместном решении задач, которые встают перед нами и нашими клиентами.
- Мы постоянно работаем над эффективностью бизнес-процессов и оптимизацией издержек. Благодаря чему предлагаем клиентам лучшие условия.
- Качественный сервис — наша гордость.
- Мы предоставляем своим поставщикам надёжное сотрудничество и возможность быть представленными в каждом регионе нашей страны.
- Мы даём своим сотрудникам чувство уверенности в себе и возможность профессионального развития.

Вместе мы делаем лекарства доступными.

Ценности компании

Профессионализм



Это надежность, умноженная на результат, высокие стандарты качества нашей работы и ответственность за принятые на себя обязательства.

Амбициозность

Мы не боимся решать самые сложные задачи, гордимся своими достижениями и достижениями наших партнеров.



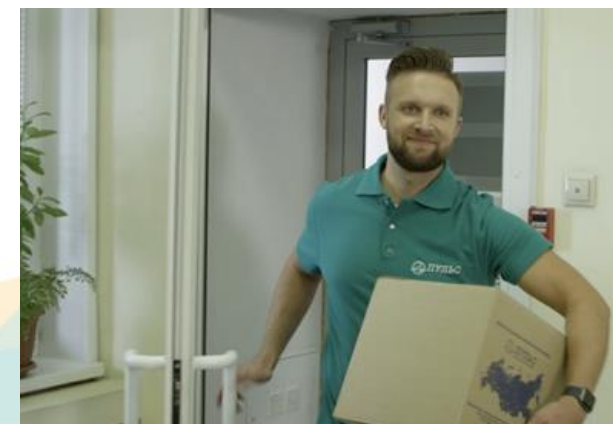
Командная работа



Каждый член нашей команды заинтересован в общем успехе и готов оказать поддержку нашим клиентам. Эффект синергии возможен только в команде – это залог нашей эффективности.

Позитивное отношение

Это фундамент, на котором строится наше отношение к жизни и работе. Оптимизм помогает нам видеть возможности там, где другие видят проблемы.





**Уверены, что работая вместе, сможем
сделать ваш и наш бизнес ещё успешнее!**

www.puls.ru